

2009年7月10日号

『経営力向上！リサイクルショップ会計の極意』

エフ 先生！えらいことです！！

先生 エフさん、またですか。今回はどうしました？

エフ 在庫があふれかえってるんです！！ブワァーッ！と、ブワァァーッ！っと、  
売り場に入りきれないほどあふれてます。

先生 今回も大変そうですね、、どうしてそうなったんですか？

エフ それを聞いてるんじゃないですか！買取バンバン！でも売上ガンガン！なのに、  
どうして在庫があふれるんですか！？

先生 。。エフさん、そろそろ3ヶ月ですが、初期に買取したもので残っているものはありますか？

エフ たくさんあります。だから売り場もパンパンなんです！すごいボリュームでお客様も「まよっちゃう  
わあ」って喜んでますよ！ワハハハハ！！

先生 だからダメなんですよ。

エフ ええ！どうして！？

先生 エフさん、オープン前に在庫回転率のお話はしましたよね。

エフ はい！販売管理上の通例としては、【在庫回転率(回)＝一定期間の売上高(売価)÷期間中の  
平均在庫高(原価)】の式を使用します！商品の売れるスピードを表します！

先生 おお！覚えてくれた。ではあなたのお店の回転率はどれくらいですか？

エフ 忙しくて計算していません！

先生 怒りますよ。言ったじゃないですか、仕入(買取)台帳と販売台帳をつけて在庫管理しましょうね  
って。回転率の悪い商品は値下げで売り切るか処分しましょうねって。

エフ すいません！怒らないで下さい。しかもどっちもつけていません。

先生 もういいです。限られた面積のお店で営業するのに、回転率が悪い商品を残してたらパンパンに  
なるのは当然です。さらに買取(仕入)と販売をつけてなかったら、なんの在庫が残っているのかも  
分からなくなるじゃないですか。

エフ 確かにそのとおりです。。

先生 まず、仕入(買取)台帳と販売台帳をつけること！それから在庫管理の方法を教えてあげます！

エフ はい！って、売り場どうしょ。。

>>>サイトウ先生の【使える】仕入(買取)台帳、販売台帳はWEBサイトよりPDFダウンロード可

(了)