

2009年6月10日号

『経営力向上！リサイクルショップ会計の極意』

エフ「先生！！大変です！！」

先生「どうしたんですか、エフさん？お店は順調ですか？」

エフ「順調です！オープンから2ヶ月、客足は順調、買取バンバン！売上ガンガン！…でも！」

先生「いいじゃないですか。何があったんですか？」

エフ「お金が無いです！オープンにかかった支払いに必要なお金が無いです！買取バンバン！
売上ガンガンなのに！どうしてなんですか！サイトウ先生！？」

先生「エフさん、今あなたのお店の粗利益は月にどれくらい出ていますか？」

エフ「え？粗利益？」

先生「前に言いましたよね、、単純に言うと、【売上一商品の原価(買取金額)】ですって。」

エフ「あっそうだ！えっと売上は月500万円で、買取は月250万円ですから、、月250万円です。」

先生「営業利益は？」

エフ「営業利益、、確か【粗利益－経費合計】ですよ？経費は月150万円なんで、100万円です！
あれ、やっぱりおかしい？どうしてお金が無いんだ？」

先生「売上はすべて入金されたものの金額ですか？」

エフ「え～っと、先月、今月もカード売上が50万円あって入金は各翌月末です。。」

先生「と、ということは入金ベースの売上は、オープン月は450万円ということになりますね。」

エフ「えっ？すると【売上450万円－買取金額250万円－経費150万円＝50万円】が手元に残った
お金ってことじゃないですか？」

先生「そうですね。レジを通っただけの売上ですべてを考えていると、この点を見落とします。だからデ
ータ上の利益だけじゃなくて、『お金の動き』も把握しておきなさいと言ったのに。。」

エフ「ふえーん、、これからはどうすればいいんですかあ？」

先生「仕方ない、資金繰り表と試算表を作ってあげますからそれで管理しなさい。」

エフ「はい！ありがとうございます、って支払いどうしよう。。」

>>>サイトウ先生の資金繰り表・試算表はWEBサイトよりのPDFダウンロード可

(了)